

**Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА И
ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ»**

Алтайский филиал

УТВЕРЖДЕНО

с изменениями

решением Ученого Совета

Алтайского филиала РАНХиГС

протокол № 8 от 27 апреля 2023 года

ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ПРОГРАММА ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Б1.В.04 Международные сделки и контракты

Уровень образования: магистратура

Направление подготовки: 40.04.01 Юриспруденция

Направленность (профиль): Юрист частного права

форма обучения: заочная

Год набора – 2024

Барнаул, 2023 г.

Автор составитель: старший преподаватель кафедры частного права Е.А. Козьякова

Заведующий кафедрой частного права, к.ю.н., доцент А.А. Чесноков

Рабочая программа дисциплины рассмотрена и одобрена на заседании кафедры, протокол заседания кафедры от 6 апреля 2023 г. № 9.

СОДЕРЖАНИЕ

1.	Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы	4
2.	Объем и место дисциплины в структуре образовательной программы	5
3.	Содержание и структура дисциплины	5
4.	Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и оценочные материалы промежуточной аттестации по дисциплине	8
5.	Методические материалы для освоения дисциплины	16
6.	Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет"	18
6.1.	Основная литература	18
6.2.	Дополнительная литература	19
6.3.	Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы	19
6.4.	Нормативно-правовые документы и иная правовая информация	20
6.5.	Интернет-ресурсы	20
7.	Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы	21

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с планируемыми результатами освоения программы

1.1. Дисциплина Б1.В.04 «Международные сделки и контракты» обеспечивает овладение следующими компетенциями:

Код компетенции	Наименование Компетенции	Код компонента и(или) этапа компетенции	Наименование компонента компетенции
УК – 5	Способен анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия	УК - 5.2	Способность учитывать разнообразие культур в процессе профессиональной деятельности: – ведение договорной работы с учетом межкультурного взаимодействия; – исполнение контрактов с учетом межнационального взаимодействия.
ПКо – 6	Способен обеспечивать правовое взаимодействие национальных субъектов с международными организациями и институтами, органами власти иностранных государств	ПКо - 6.1.	- знание материально-правового и процессуально-правового статуса национальных и иностранных субъектов права; - организация правового взаимодействия субъектов как национального, так и зарубежного права.

1.2. В результате освоения дисциплины у студентов должны быть сформированы:

ОТФ/ТФ (при наличии профстандарта)/ трудовые или профессиональные действия	Код компонента компетенции	Результаты обучения
Проф. стандарт «Специалист по конкурентному праву», утв. Приказом Минтруда № 625н от 09.10.2019 – обосновывать и принимать юридически значимые решения в пределах должностных обязанностей; – осуществлять сбор и анализ информации для использования в юридической деятельности.	УК -5.2.	на уровне знаний: – содержание нормативно-правовых актов, которыми регулируются международные коммерческие отношения, порядок заключения и содержание международных контрактов
		на уровне умений: – осуществлять правовую оценку деятельности хозяйствующих субъектов по исполнению международных сделок
		на уровне навыков: – принимать обоснованные решения при заключении и исполнении международных коммерческих контрактов
Проф. стандарт «Специалист по операциям с недвижимостью», утв. Приказом Минтруда № 611н от 10.09.2019 – деятельность при	ПКо - 6.1	на уровне знаний: – материальные и процессуальные нормы, регулирующие статус национальных и иностранных субъектов права
		на уровне умений: – способность давать правовую оценку поведения участников международных сделок и контрактов
		на уровне навыков: – формирование навыков использования материального и

оказании услуг по реализации объектов недвижимости Федеральный закон № 63-ФЗ от 01.05.2002 «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» (ст. 1, ст. 2 (понятие адвокатской деятельности, адвокат) - защищать права граждан и охраняемых законом интересов общества или государства.	процессуального законодательства, регулирующего статус национальных и иностранных субъектов права и организацию их взаимодействия, при осуществлении практической деятельности.
---	---

2. Объем и место дисциплины в структуре ОП ВО

Общая трудоемкость дисциплины составляет – 3 З.Е., 108 академических часов (81 астрономический час).

Количество академических часов, выделенных на контактную работу с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся:

- заочная форма обучения: лекции – 4 академических часа (3 астрономических часа), практические занятия – 8 академических часов (6 астрономических часов), контроль – 9 академических часов (6,75 астрономических часов), самостоятельная работа – 85 академических часов (63,75 астрономических часа), консультация – 2 академических часа (1,5 астрономических часа).

Место дисциплины в структуре ОП ВО

Дисциплина Б1.В.04 «Международные сделки и контракты» относится к дисциплинам по выбору. Она изучается на 1-ом и 2-ом курсах заочной формы обучения.

Для освоения дисциплины обучающиеся используют знания, умения, навыки, способы деятельности и установки, сформированные в ходе изучения дисциплин: «Экспертиза правовых актов и аналитическая деятельность юриста», «Информационно-аналитические системы в процессуальной деятельности», «Научно-исследовательский семинар «Проектная юридическая деятельность» и др.

Форма промежуточной аттестации в соответствии с учебными планами – экзамен.

3. Содержание и структура дисциплины

Заочная форма обучения

№ п/п	Наименование тем и/или разделов	Объем дисциплины (модуля), час.					Форма текущего контроля успеваемости*, промежуточной аттестации**	
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий					СР
			Л/ДОТ	ЛР/ДОТ	ПЗ/ДОТ	КСР		
Тема 1	Общие положения о международных сделках. Виды и формы внешнеторговых	24	2		2		20	О, КЗ

	сделок.							
Тема 2	Международный контракт: понятие, правовое регулирование и структура. Международные коммерческие переговоры. Организация расчетов по контракту.	28			2		26	О, КЗ
Тема 3	Международные сделки с интеллектуальной собственностью.	22			2		20	О, КЗ
Тема 4	Международный коммерческий арбитраж.	23	2		2		19	О, КЗ
Промежуточная аттестация		9						экзамен
Консультация		2						
Всего:		108	4		8		85	

Примечание:

**– формы текущего контроля успеваемости: опрос (О), кейс-задание (КЗ).*

Содержание дисциплины

Тема 1. Общие положения о международных сделках. Виды и формы внешнеторговых сделок.

Понятие и признаки международной сделки. Различие понятий «внешнеторговая» и «внешнеэкономическая» сделка. Особенности международных сделок. Валютные оговорки. Виды международных сделок. Форма внешнеэкономической сделки в РФ. Форма доверенности. Понятие обязательственного статута. Применимое право при определении обязательственного статута международных сделок в ГК РФ. Автономия воли. Закон наиболее тесной связи. Субсидиарные коллизионные нормы. Пробелы в коллизионном регулировании и их устранение. Применение сопутствующих коллизионных норм. Специальное коллизионное регулирование международных сделок в КТМ РФ.

Конвенция ООН (Венская Конвенция) 1980 года: содержание, основные положения, роль в международной торговой практике. Понятие внешнеторговой сделки и её виды. Экспортные, импортные операции. Реэкспортные и реимпортные операции. Основные терминологические понятия во внешнеторговой операции. Оферта и её виды. Этапы экспортной и импортной сделки. Подрядные торги и международная тендерная практика. Формы внешнеторговых сделок: консигнация, лизинг, франчайзинг, аукционная торговля. Фьючерсные, форвардные и опционные сделки.

Тема 2. Международный контракт: понятие, правовое регулирование и структура. Международные коммерческие переговоры. Организация расчетов по контракту.

Принципы международных коммерческих договоров (контрактов) УНИДРУА. Международное торговое право (Lex Mercatoria). Общие Условия Поставок (ОУП): понятие, принципы, применимость. Документация по подготовке международной

коммерческой сделки. Базисные условия поставки «ИНКОТЕРМС»: понятие, роль в контрактной практике, группы, условия.

Коммерческие, транспортные, юридические аспекты международного контракта. Разделы контракта: типовые формулировки, специфические особенности. Принципы формирования цены контракта и способы платежа. Рекламации, санкции, возмещение убытков в международном контракте. Форс-мажорные обстоятельства в контрактной практике: понятие, содержание, применимость. Типичные ошибки при заключении и исполнении международного коммерческого контракта.

Базовые протокольные правила ведения международных переговоров. Практика проведения международных коммерческих переговоров. Проект международного контракта: ранжирование положений на переговорах.

Условия расчетов в международной контрактной практике. Понятие валюты контракта, виды валют. Формы расчетов при исполнении международного контракта: документарный аккредитив, документарное инкассо, банковский перевод. Механизм осуществления расчетов и схемы расчетных операций. Вексельная и чековая практика в международных расчетах: понятие, содержание, технологии оформления.

Тема 3. Международные сделки с интеллектуальной собственностью

Правовое регулирование авторских отношений в МЧП. Объекты авторского права. Территориальный характер действия авторских прав как предпосылка создания унифицированных норм. Бернская конвенция 1886г. об охране литературных и художественных произведений. Всемирная конвенция об авторском праве 1952 г. Соглашения стран СНГ в области авторского права. Двусторонние соглашения РФ. Внутригосударственное законодательство РФ. Правовое регулирование смежных прав.

Авторские права иностранцев в РФ. Охраняемые и неохраняемые произведения. Авторские права отечественных авторов за границей. Авторские договоры и их коллизионное регулирование. Охрана обладателей смежных прав. Охрана авторских прав в киберпространстве.

Правовое регулирование промышленной собственности в МЧП. Объекты промышленной собственности. Парижская конвенция по охране промышленной собственности 1883 г. Договор о патентной кооперации. Региональные соглашения в Европе. Евразийская патентная конвенция.

Охрана изобретательных прав иностранцев в РФ. Неохраняемые объекты промышленной собственности. Конвенционный приоритет. Патентование отечественных изобретений за границей. Лицензионные договоры и их коллизионное регулирование.

Регистрация иностранных товарных знаков в РФ и защита отечественных товарных знаков за границей. Мадридское соглашение. Венский договор о регистрации товарных знаков. Договор ТЛТ. Франчайзинг. Охрана наименований мест происхождения товаров.

Тема 4. Международный коммерческий арбитраж.

Понятие международного коммерческого арбитража, отличие от государственных судов и внутренних третейских судов. Виды арбитража. Международные конвенции по вопросам арбитража. Регламенты. Типичная компетенция международного арбитража.

Арбитражные соглашения: арбитражная оговорка, арбитражный договор, третейская запись. Требования, предъявляемые к арбитражному соглашению и его содержание. Недействительность арбитражного соглашения.

Признание и исполнение в РФ иностранных арбитражных решений. Нью-Йоркская конвенция 1958 г. Взаимность. Соглашения стран СНГ. Признание и исполнение российских арбитражных решений за границей. Внутригосударственное законодательство РФ.

Международный коммерческий арбитраж (МКАС) при ТПП РФ. Федеральный закон «О международном коммерческом арбитраже». Компетенция МКАС. Арбитражное разбирательство: основные этапы. Решения МКАС. Морская арбитражная комиссия (МАК) при ТПП РФ.

4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и оценочные материалы промежуточной аттестации по дисциплине

В ходе реализации дисциплины «Международные сделки и контракты» используются следующие методы текущего контроля успеваемости обучающихся:

Тема и/или раздел	Методы текущего контроля успеваемости
Тема 1. Общие положения о международных сделках. Виды и формы внешнеторговых сделок.	Опрос, кейс-задание
Тема 2. Международный контракт: понятие, правовое регулирование и структура. Международные коммерческие переговоры. Организация расчетов по контракту.	Опрос, кейс-задание
Тема 3. Международные сделки с интеллектуальной собственностью.	Опрос, кейс-задание
Тема 4. Международный коммерческий арбитраж.	Опрос, кейс-задание

Экзамен проводится с применением следующих методов (средств):
в форме устного собеседования по изученным темам и вопросам, представленным в настоящей рабочей программе дисциплины.

Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся

Примерные оценочные материалы по теме 1. Общие положения о международных сделках. Виды и формы внешнеторговых сделок.

Вопросы для опроса:

1. Понятие и признаки международной сделки.
2. Особенности международных сделок.
3. Виды международных сделок.
4. Форма внешнеэкономической сделки в РФ. Форма доверенности.
5. Понятие обязательственного статута. Применимое право при определении обязательственного статута международных сделок в ГК РФ.
6. Закон наиболее тесной связи.
7. Субсидиарные коллизионные нормы.
8. Пробелы в коллизионном регулировании и их устранение. Применение сопутствующих коллизионных норм.
9. Специальное коллизионное регулирование международных сделок в КТМ РФ.

10. Конвенция ООН (Венская Конвенция) 1980 года: содержание, основные положения, роль в международной торговой практике.

11. Понятие внешнеторговой сделки и её виды. Экспортные, импортные операции. Резэкспортные и реимпортные операции.

12. Оферта и её виды. Этапы экспортной и импортной сделки.

13. Формы внешнеторговых сделок: консигнация, лизинг, франчайзинг, аукционная торговля.

14. Фьючерсные, форвардные и опционные сделки.

Кейс-задание

Гамбургская фирма продала лондонской торговой фирме 1000 т. масла. В договоре содержится условие о применении немецкого права и установлена подсудность германскому суду. В ряде условий в договоре содержится ссылка на нормы Германского гражданского уложения, предусматривающие ответственность продавца за недостатки проданного товара. Когда спор рассматривался в суде в Гамбурге, английская фирма заявила, что к договору подлежит применению Венская конвенция 1980 г. Как должен суд в Гамбурге решить вопрос о праве, подлежащем применению, если исходить только из ст. 28 Вводного закона к ГГУ, предусматривающей выбор права сторонам, что ими и было сделано? Может ли в этом случае отсылка к германскому праву означать сама по себе отсылку к Венской конвенции? Какое значение может иметь то обстоятельство, что стороны в данном договоре не только осуществили выбор права, но и сослались при этом на конкретные статьи германского законодательства? Может ли рассматриваться такая ссылка как молчаливое согласие на исключение применения Венской конвенции?

Примерные оценочные материалы по теме 2. Международный контракт: понятие, правовое регулирование и структура. Международные коммерческие переговоры. Организация расчетов по контракту.

Вопросы для опроса

1. Принципы международных коммерческих договоров (контрактов) УНИДРУА.
2. Международное торговое право (Lex Mercatoria).
3. Общие Условия Поставок (ОУП): понятие, принципы, применимость.
4. Базисные условия поставки «ИНКОТЕРМС»: понятие, роль в контрактной практике, группы, условия.
5. Коммерческие, транспортные, юридические аспекты международного контракта.
6. Разделы контракта: типовые формулировки, специфические особенности.
7. Принципы формирования цены контракта и способы платежа.
8. Рекламации, санкции, возмещение убытков в международном контракте.
9. Форс-мажорные обстоятельства в контрактной практике: понятие, содержание, применимость.
10. Базовые протокольные правила ведения международных переговоров.
11. Проект международного контракта: ранжирование положений на переговорах.
12. Условия расчетов в международной контрактной практике. Понятие валюты контракта, виды валют.
13. Формы расчетов при исполнении международного контракта: документарный аккредитив, документарное инкассо, банковский перевод. Механизм осуществления расчетов и схемы расчетных операций.
14. Вексельная и чековая практика в международных расчетах: понятие, содержание, технологии оформления.

Кейс-задание

В арбитражный суд обратилась иностранная фирма с иском к российскому

акционерному обществу. Из материалов дела следовало, что российское торговое предприятие в 1996 г. заключило внешнеторговый контракт с иностранной фирмой о поставке нескольких партий египетского лука. Впоследствии условия контракта были изменены по предложению продавца. Ответчик — российская фирма — настаивал, что изменение контракта не состоялось, так как покупатель не акцептировал предложения продавца об изменении условий контракта. Между тем арбитражный суд выяснил, что предложение продавца об изменении цены поставки было направлено телеграммой в адрес российской фирмы. В телеграмме содержались и некоторые особые условия осуществления поставки товара и платежей за поставку. Истцом в суд были представлены копии платежных документов, свидетельствующие о том, что покупатель частично оплатил товар на условиях, предложенных в телеграмме. Арбитражный суд удовлетворил исковые требования в части взыскания с покупателя задолженности и процентов. Стороны спора подлежали юрисдикции государств-участников Венской конвенции 1980 года.

Верно ли решение?

Примерные оценочные материалы по теме 3. Международные сделки с интеллектуальной собственностью

Вопросы для опроса:

1. Правовое регулирование авторских отношений в МЧП.
2. Объекты авторского права.
3. Бернская конвенция 1886г. об охране литературных и художественных произведений.
4. Всемирная конвенция об авторском праве 1952 г.
5. Соглашения стран СНГ в области авторского права.
6. Двусторонние соглашения РФ.
7. Внутригосударственное законодательство РФ.
8. Правовое регулирование смежных прав.
9. Авторские права иностранцев в РФ. Охраняемые и неохраняемые произведения. Авторские права отечественных авторов за границей.
10. Авторские договоры и их коллизионное регулирование.
11. Охрана обладателей смежных прав.
12. Правовое регулирование промышленной собственности в МЧП.
13. Объекты промышленной собственности.
14. Парижская конвенция по охране промышленной собственности 1883 г. Договор о патентной кооперации. Региональные соглашения в Европе. Евразийская патентная конвенция.
15. Охрана изобретательных прав иностранцев в РФ. Неохраняемые объекты промышленной собственности. Конвенционный приоритет. Патентование отечественных изобретений за границей.
16. Лицензионные договоры и их коллизионное регулирование.
17. Регистрация иностранных товарных знаков в РФ и защита отечественных товарных знаков за границей. Мадридское соглашение. Венский договор о регистрации товарных знаков.
18. Охрана наименований мест происхождения товаров.

Кейс-задание

Иностранная фирма обратилась в арбитражный суд с иском о прекращении нарушения прав на товарный знак и уничтожении канцелярских изделий, на которые он нанесен, поскольку уничтожение товарного знака невозможно без утраты потребительских свойств этой продукции. При рассмотрении дела выяснилось, что Россия и государство, где зарегистрирован истец, не состоят между собой в каких-либо

соглашениях по вопросам промышленной собственности. Арбитражный суд, рассмотрев материалы дела, признал, что ответчик нарушил права истца на товарный знак, однако в удовлетворении иска отказал. Чем регулируется данное решение? Какое должно быть вынесено решение?

Примерные оценочные материалы по теме 4. Международный коммерческий арбитраж.

Вопросы для опроса:

1. Понятие международного коммерческого арбитража, отличие от государственных судов и внутренних третейских судов. Виды арбитража.
2. Международные конвенции по вопросам арбитража. Регламенты.
3. Типичная компетенция международного арбитража.
4. Арбитражные соглашения: арбитражная оговорка, арбитражный договор, третейская запись. Требования, предъявляемые к арбитражному соглашению и его содержание.
5. Недействительность арбитражного соглашения.
6. Признание и исполнение в РФ иностранных арбитражных решений. Нью-Йоркская конвенция 1958 г. Взаимность. Соглашения стран СНГ. Признание и исполнение российских арбитражных решений за границей. Внутригосударственное законодательство РФ.
7. Международный коммерческий арбитраж (МКАС) при ТПП РФ. Федеральный закон «О международном коммерческом арбитраже». Компетенция МКАС.
8. Арбитражное разбирательство: основные этапы. Решения МКАС.
9. Морская арбитражная комиссия (МАК) при ТПП РФ.

Кейс-задание

Иностранной фирма предъявила иск в МКАС при ТПП РФ к российской организации в связи с неоплатой поставленных товаров. Платежи должны были производиться с безотзывных документарных аккредитивов, открываемых покупателем во Внешэкономбанке. Аккредитивы, хотя и с просрочкой, были открыты, однако платежи с них произведены не были. Ответчик, ссылаясь на то, что им была выполнена обязанность по открытию аккредитивов, просил в качестве соответчика привлечь в процесс Внешэкономбанк. Истец возразил против привлечения в процесс в качестве соответчика Внешэкономбанка. По вопросу размера задолженности между сторонами не было разногласий в процессе слушания дела стороны согласились, что применимым правом будет российское законодательство. Какое решение должен вынести МКАС?

Критерии оценки опроса

Параметр	От 2 до 5 баллов
материал освоен студентом в полном объеме, легко ориентируется в материале, полно и аргументировано отвечает на дополнительные вопросы, излагает материал логически последовательно, делает самостоятельные выводы, умозаключения, демонстрирует кругозор, использует материал из дополнительных источников. Речь характеризуется эмоциональной выразительностью, четкой дикцией, стилистической и орфоэпической грамотностью.	«5» отлично
по своим характеристикам ответ студента соответствует характеристикам отличного ответа, но студент может испытывать некоторые затруднения в ответах на дополнительные вопросы, допускать некоторые погрешности в речи.	«4» хорошо
студент испытывал трудности в ответе, его структурировании. Не может ответить на дополнительные вопросы по заданному вопросу. Материал	«3» удовлетворительно

излагает не последовательно, не устанавливает логические связи, затрудняется в формулировке выводов.	
Студент не может ответить на поставленный вопрос	«2» неудовлетворительно

Критерии оценивания кейс-задания:

- 1) правильное использование юридической терминологии и конструкций, раскрытие основных признаков и характерных черт понятий, явлений, процессов;
- 2) полнота и лаконичность ответа, даваемого в устной или письменной форме; четкость аргументации;
- 3) степень использования научной и учебной литературы;
- 4) логика и аргументированность изложения;
- 5) грамотное использование формально-юридического и сравнительно-правового подходов при анализе отдельных проблем;
- 6) корректное приведение примеров, аналогий, сравнений.

Ответ обучающегося при решении кейс-задания может быть оценен по 5-ти бальной шкале преподавателем, исходя из критериев оценивания.

Оценочные материалы промежуточной аттестации

Код компетенции	Наименование Компетенции	Код компонента и(или) этапа компетенции	Наименование компонента компетенции
УК – 5	Способен анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия	УК - 5.2	Способность учитывать разнообразие культур в процессе профессиональной деятельности: – ведение договорной работы с учетом межкультурного взаимодействия; – исполнение контрактов с учетом межнационального взаимодействия.
ПКо – 6	Способен обеспечивать правовое взаимодействие национальных субъектов с международными организациями и институтами, органами власти иностранных государств	ПКо - 6.1.	- знание материально-правового и процессуально-правового статуса национальных и иностранных субъектов права; - организация правового взаимодействия субъектов как национального, так и зарубежного права.

Компонент компетенции	Индикатор оценивания	Критерий оценивания
УК - 5.2	использование информации о межкультурном разнообразии общества в профессиональной деятельности	результативность
	выбор стратегии межкультурного взаимодействия в профессиональной сфере	релевантность
	выбор стратегии профессиональной деятельности с учетом межкультурного взаимодействия	оптимальность

ПКо - 6.1	системный учет интересов субъектов права, независимо от их национальной принадлежности	комплексность
	учет комплементарного регулятивно-охранительного воздействия норм публичного и частного права взаимодействие национальных субъектов с международными организациями и институтами, органами власти иностранных государств	комплементарность
	соответствие выбранной траектории действий организации наиболее эффективного взаимодействия национальных субъектов с международными организациями и институтами, органами власти иностранных государств	Оптимальность

Типовые оценочные материалы промежуточной аттестации
Вопросы для экзамена по дисциплине
«Международные сделки и контракты»

1. Понятие и признаки международной сделки.
2. Различие понятий «внешнеторговая» и «внешнеэкономическая» сделка. Особенности международных сделок.
3. Валютные оговорки.
4. Виды международных сделок.
5. Форма внешнеэкономической сделки в РФ. Форма доверенности.
6. Понятие обязательственного статута.
7. Применимое право при определении обязательственного статута международных сделок в ГК РФ.
8. Автономия воли. Закон наиболее тесной связи.
9. Субсидиарные коллизионные нормы. Пробелы в коллизионном регулировании и их устранение. Применение сопутствующих коллизионных норм. Специальное коллизионное регулирование международных сделок в КТМ РФ.
10. Конвенция ООН (Венская Конвенция) 1980 года: содержание, основные положения, роль в международной торговой практике.
11. Понятие внешнеторговой сделки и её виды. Экспортные, импортные операции.
12. Резэкспортные и реимпортные операции. Основные терминологические понятия во внешнеторговой операции.
13. Оферта и её виды в международных сделках.
14. Этапы экспортной и импортной сделки.
15. Подрядные торги и международная тендерная практика.
16. Формы внешнеторговых сделок: консигнация, лизинг, франчайзинг, аукционная торговля. Фьючерсные, форвардные и опционные сделки.
17. Базовые протокольные правила ведения международных переговоров. Подготовка к переговорному процессу: культурно-психологические аспекты.
18. Практика проведения международных коммерческих переговоров.
19. Проект международного контракта: ранжирование положений на переговорах.
20. Принципы международных коммерческих договоров (контрактов) УНИДРУА.
21. Международное торговое право (Lex Mercatoria).
22. Общие Условия Поставок (ОУП): понятие, принципы, применимость. Документация по подготовке международной коммерческой сделки.
23. Базисные условия поставки «ИНКОТЕРМС»: понятие, роль в контрактной практике, группы, условия.

24. Коммерческие, транспортные, юридические аспекты международного контракта. Разделы контракта: типовые формулировки, специфические особенности.
25. Принципы формирования цены контракта и способы платежа.
26. Рекламации, санкции, возмещение убытков в международном контракте.
27. Форс-мажорные обстоятельства в контрактной практике: понятие, содержание, применимость. Типичные ошибки при заключении и исполнении международного коммерческого контракта.
28. Условия расчетов в международной контрактной практике. Понятие валюты контракта, виды валют.
29. Формы расчетов при исполнении международного контракта: документарный аккредитив, документарное инкассо, банковский перевод.
30. Механизм осуществления расчетов и схемы расчетных операций.
31. Вексельная и чековая практика в международных расчетах: понятие, содержание, технологии оформления.
32. Правовое регулирование промышленной собственности в МЧП. Объекты промышленной собственности.
33. Парижская конвенция по охране промышленной собственности 1883 г.
34. Договор о патентной кооперации.
35. Лицензионные договоры и их коллизионное регулирование.
36. Регистрация иностранных товарных знаков в РФ и защита отечественных товарных знаков за границей.
37. Франчайзинг.
38. Охрана наименований мест происхождения товаров.
39. Понятие международного коммерческого арбитража, отличие от государственных судов и внутренних третейских судов. Виды арбитража.
40. Международные конвенции по вопросам арбитража. Регламенты. Типичная компетенция международного арбитража.
41. Арбитражные соглашения: арбитражная оговорка, арбитражный договор, третейская запись.
42. Требования, предъявляемые к арбитражному соглашению и его содержание. Недействительность арбитражного соглашения.
43. Признание и исполнение в РФ иностранных арбитражных решений.
44. Признание и исполнение российских арбитражных решений за границей.
45. Международный коммерческий арбитраж (МКАС) при ТПП РФ.
46. Арбитражное разбирательство: основные этапы. Решения МКАС.
47. Морская арбитражная комиссия (МАК) при ТПП РФ.

Шкала оценивания.

Критерии оценивания экзамена

Оценка	Критерий оценивания	Результаты обучения
А (Excellent), «отлично»	<p>Результативность</p> <ul style="list-style-type: none"> - полностью исключает нарушения законности <p>Оптимальность</p> <ul style="list-style-type: none"> - наиболее эффективный выбор источников информации и принимаемых на их основе решений; - полное соответствие выбранной траектории действий конкретному юридическому казусу 	<p>УК - 5.2</p> <p>на уровне знаний:</p> <ul style="list-style-type: none"> - содержание нормативно-правовых актов, которыми регулируются международные коммерческие отношения, порядок заключения и содержание международных контрактов; <p>на уровне умений:</p> <ul style="list-style-type: none"> - осуществлять правовую оценку деятельности хозяйствующих субъектов по исполнению международных сделок;

	<p>Эффективность</p> <ul style="list-style-type: none"> - наиболее действенное принятие решения с наименьшим риском, исходя из имеющихся источников информации; - полное достижение законного, обоснованного и справедливого разрешения дела судом с минимальными материальными и организационными затратами в установленный законом срок. <p>Полнота</p> <ul style="list-style-type: none"> - достаточность применяемых правовых методов и способов анализа правовых актов, проясняющих содержание и специфику того или иного документа 	<p>на уровне навыков:</p> <ul style="list-style-type: none"> - принимать обоснованные решения при заключении и исполнении международных коммерческих контрактов <p>ПКо-6.1</p> <p>на уровне знаний:</p> <ul style="list-style-type: none"> - материальные и процессуальные нормы, регулирующие статус национальных и иностранных субъектов права; <p>на уровне умений:</p> <ul style="list-style-type: none"> - способность давать правовую оценку поведения участников международных сделок и контрактов; <p>на уровне навыков:</p> <ul style="list-style-type: none"> - формирование навыков использования материального и процессуального законодательства, регулирующего статус национальных и иностранных субъектов права и организацию их взаимодействия, при осуществлении практической деятельности.
С (Good) — «хорошо»	<p>Результативность</p> <ul style="list-style-type: none"> - в достаточной степени исключает нарушения законности <p>Оптимальность</p> <ul style="list-style-type: none"> - достаточно эффективный выбор источников информации и принимаемых на их основе решений; - основное соответствие выбранной траектории действий конкретному юридическому казусу <p>Эффективность</p> <ul style="list-style-type: none"> - принятие решения с наименьшим риском, исходя из имеющихся источников информации; - в основном достижение законного, обоснованного и справедливого разрешения дела судом с минимальными материальными и организационными затратами в установленный законом срок. <p>Полнота</p> <ul style="list-style-type: none"> - в основном достаточность применяемых правовых методов и способов анализа правовых актов, проясняющих содержание и специфику того или иного документа 	
Е (Sufficient) — «удовлетворительно»	<p>Результативность</p> <ul style="list-style-type: none"> - частично полностью исключает нарушения законности <p>Оптимальность</p> <ul style="list-style-type: none"> - малоэффективный выбор источников информации и принимаемых на их основе решений; - малое соответствие выбранной траектории действий конкретному юридическому казусу <p>Эффективность</p> <ul style="list-style-type: none"> - недостаточно действенное принятие решения с наименьшим риском, исходя из имеющихся источников информации; - частичное достижение законного, 	

	<p>обоснованного и справедливого разрешения дела судом с минимальными материальными и организационными затратами в установленный законом срок.</p> <p>Полнота</p> <p>– частичное соответствие применяемых правовых методов и способов анализа правовых актов, проясняющих содержание и специфику того или иного документа</p>	
FX (Fail), F (Fail) – «не удовлетворительно»	<p>Результативность</p> <p>- допускает нарушения законности</p> <p>Оптимальность</p> <p>- неэффективный выбор источников информации и принимаемых на их основе решений;</p> <p>- несоответствие выбранной траектории действий конкретному юридическому казусу</p> <p>Эффективность</p> <p>- недейственное решения с наименьшим риском, исходя из имеющихся источников информации;</p> <p>- недостижение законного, обоснованного и справедливого разрешения дела судом с минимальными материальными и организационными затратами в установленный законом срок.</p> <p>Полнота</p> <p>– недостаточность применяемых правовых методов и способов анализа правовых актов, проясняющих содержание и специфику того или иного документа</p>	

5. Методические материалы по освоению дисциплины

5.1. Методические рекомендации по подготовке к лекционным и практическим занятиям, экзамену по дисциплине

Обучение по дисциплине предполагает изучение курса на аудиторных занятиях (лекции, практические занятия) и самостоятельную работу студентов. Практические занятия дисциплины предполагают их проведение в различных формах с целью выявления полученных знаний, умений, навыков и компетенций с проведением контрольных мероприятий.

Практическое занятие подразумевает устные опросы, коллоквиумы, решение задач, выполнение самостоятельной работы (составление юридических документов).

Конкретные формы и процедуры текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся в целом по дисциплине доводятся преподавателем до сведения обучающихся на первом лекционном занятии.

Для успешного изучения дисциплины и соответствующей сдачи экзамена немаловажное значение имеет правильная организация студентами самостоятельной работы. В этой связи можно дать ряд ориентирующих студентов общих методических рекомендаций. Приступая к изучению той или иной темы курса, студентам необходимо

возобновить в памяти лекционный материал с целью выявления круга вопросов, не охваченных ими, и поэтому подлежащих самостоятельному изучению. Их познание должно осуществляться от анализа норм законодательства к изучению современной учебной литературы. Затем для глубокого и полного понимания, а равно усвоения материала можно переходить к исследованию специальной научной литературы и доступной практики.

При подготовке по вопросам, вынесенным на обсуждение занятий (также, как и во время сдачи экзамена) студентам не стоит ограничиваться поверхностным и кратким ответом. Ответ должен быть полным и мотивированным, необходимо обоснование собственного суждения студента при наличии различных точек зрения на ту или иную проблему, вопрос.

При решении кейс-заданий следует принять во внимание, что позиция студента должна быть аргументирована и подкреплена конкретными ссылками на законодательные нормы.

Для полноценной подготовки к практическому занятию чтения учебника недостаточно, поскольку в учебных пособиях, как правило, излагаются только принципиальные основы, в то время как в монографиях и статьях на ту или иную тему поднимаемый вопрос рассматривается с разных ракурсов или ракурса одного, но в любом случае достаточно подробно и глубоко. Для того, чтобы должным образом ориентироваться в сути задания, сначала следует ознакомиться с соответствующим текстом учебника – вне зависимости от того, предусмотрена ли лекция в дополнение к данному занятию или нет. Оценив задание, выбрав тот или иной сюжет, и подобрав соответствующую литературу, можно приступать к подготовке к занятию.

При этом работа над литературой состоит из трёх этапов – чтения работы, её конспектирования, заключительного обобщения сути изучаемой работы. Конспектирование в общем виде может быть определено как фиксация основных положений и отличительных черт рассматриваемого труда.

Кроме того, готовясь к практическим занятиям, следует активно пользоваться справочной литературой: энциклопедиями, словарями, и др.

В случае возникновения неясных вопросов студент может получить индивидуальную консультацию преподавателя согласно графику консультаций, утвержденному на кафедре.

Лекционными и практическими занятиями охватываются не все вопросы дисциплины. В этой связи часть вопросов приходится на самостоятельную подготовку обучающихся.

При подготовке к экзамену по дисциплине следует руководствоваться настоящей рабочей программой дисциплины, что позволит четко представить круг вопросов, подлежащих изучению. Также при подготовке к экзамену обучающимся рекомендуется помимо лекционного материала использовать учебную и научную литературу, нормативные правовые акты.

От обучающегося в процессе подготовки требуется методичность, системность и глубина понимания.

Систематическое выполнение учебной работы на лекциях и практических занятиях позволит успешно освоить дисциплину и создать хорошую базу для формирования необходимых компетенций.

5.2. Методические рекомендации к самостоятельной работе

Самостоятельная работа обучающихся направлена на решение следующих задач:

1. Выработка нового или углубленного знания по дисциплине по тем вопросам, которые не были охвачены обсуждением на лекционных и (или) на практических занятиях.

2. Формирование навыков критического, исследовательского отношения к предъявляемой аргументации, развитие умений поиска и понимания проблемных вопросов по отдельным вопросам тем дисциплины.

3. Развитие и совершенствование способностей к диалогу, дискуссии, формированию логически аргументированного обоснования собственной позиции по тому или иному вопросу.

4. Развитие и совершенствование практических навыков при самостоятельном составлении юридических документов по заданию (договоры, медиативное соглашение).

Результаты самостоятельной работы обучающихся обсуждаются на практических занятиях. Это касается как вопросов для опроса, так и составления документов по заданию. Проверка выполнения заданий осуществляется как на практических занятиях с помощью устных выступлений обучающихся и их коллективного обсуждения (в форме групповых дискуссий).

5.3. Методические рекомендации по решению задач, выполнению заданий

Перед выполнением задания, равно как и перед непосредственным решением задачи, в том числе для деловой игры, необходимо подобрать соответствующую норму (нормы) законодательства РФ и изучить соответствующие разделы учебников и учебных пособий, комментариев к законам, подобрать научную литературу. Не следует ограничиваться рекомендованной научной литературой и нормативными актами, поскольку их перечень, как правило, является неисчерпывающим.

При подборке необходимого материала полезно использовать электронные информационно-справочные правовые системы типа «Гарант», «КонсультантПлюс», «Кодекс», отдельные материалы и ресурсы из сети «Интернет».

При решении задачи на основе изученного материала необходимо дать аргументированные ответы на поставленные вопросы. Обязательны ссылки на действующие нормативные акты и по возможности - разъяснения высших судебных органов. Если в задаче (задании) несколько вопросов или они предусматривают несколько способов разрешения развития ситуации из-за неясности каких-либо факторов, то нужно последовательно дать на каждый из поставленных вопросов ответ и рассмотреть все ситуации, полно тем самым представив ответ. При выполнении задания, связанного с составлением юридических документов, рекомендуется соблюсти как технические, так и содержательные условия, а подобранные образцы и примеры документов необходимо проверить на соответствие и полноту нормам действующего законодательства РФ.

6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети Интернет

6.1. Основная литература.

1. Международное коммерческое право: учебник для вузов / В. Ф. Попондопуло [и др.]; под общей редакцией В. Ф. Попондопуло. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2023. — 476 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-10496-7. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/510982>.

2. Шаблова, Е. Г. Международное коммерческое (торговое) право: учебное пособие для вузов / Е. Г. Шаблова, О. В. Жевняк; под общей редакцией Е. Г. Шабловой. — Москва: Издательство Юрайт, 2022. — 94 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-05597-9. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/493667>.

3. Петрова, Г. В. Международное частное право в 2 т. Том 1: учебник для вузов / Г. В. Петрова. — Москва: Издательство Юрайт, 2023. — 396 с. — (Высшее

образование). — ISBN 978-5-534-01932-2. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/512722>.

4. Петрова, Г. В. Международное частное право в 2 т. Том 2 : учебник для вузов / Г. В. Петрова. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 376 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-01938-4. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/512728>.

5. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учебник и практикум для вузов / А. А. Вологдин. — 7-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 420 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15767-3. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/509648>.

6.2. Дополнительная литература.

1. Шершеневич, Г. Ф. Курс торгового права в 4 т. Том 2. Товар. Торговые сделки / Г. Ф. Шершеневич. — Москва: Издательство Юрайт, 2023. — 480 с. — (Антология мысли). — ISBN 978-5-534-07831-2. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/511664>.

2. Лузина, Т. В. Ценообразование во внешней торговле: учебник для вузов / Т. В. Лузина, С. С. Решетникова. — Москва: Издательство Юрайт, 2023. — 278 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-07444-4. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/516630>.

3. Договоры коммерческого права. Договор продажи товаров: учебное пособие для вузов / В. А. Белов [и др.]; ответственный редактор В. А. Белов. — Москва: Издательство Юрайт, 2023. — 350 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-13475-9. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/519452>.

4. Гетьман-Павлова, И. В. Международный гражданский процесс: учебник для вузов / И. В. Гетьман-Павлова, А. С. Касаткина, М. А. Филатова; под общей редакцией И. В. Гетьман-Павловой. — 2-е изд. — Москва: Издательство Юрайт, 2023. — 341 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-13153-6. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/513547>.

5. Мирошников, Е. В. Международно-правовой обычай в коммерческой деятельности: учебное пособие для вузов / Е. В. Мирошников. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2023. — 162 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-12037-0. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/518355>.

6.3. Нормативные правовые документы и иная правовая информация

1. О применении международных договоров и исполнении решений арбитражных судов других государств. Информационное письмо Высшего Арбитражного Суда РФ от 1 марта 1996 г. № ОМ-37 // Вестник ВАС РФ. — 1996. — №12. — С. 101-102.

2. Обзор практики рассмотрения споров по делам с участием иностранных лиц, рассмотренных арбитражными судами после 1 июля 1995 г. Информационное письмо Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ от 25 декабря 1996 г. №10 // Вестник ВАС РФ. — 1997. — №3. — С. 97-101.

3. Обзор судебно-арбитражной практики разрешения споров по делам с участием иностранных лиц. Информационное письмо Президиума Высшего арбитражного Суда РФ от 16 февраля 1998 г. №29 // Вестник ВАС РФ. — 1998. — №4. — С. 38-56.

4. Арбитражная практика за 2008-2012 гг. / Сост. и автор аналитического обзора А.Г. Быков. — М., 2012.

5. Арбитражная практика Международного коммерческого арбитражного суда при ТПП РФ за 2012 г. – М., 2012.

6. О действии международных договоров Российской Федерации применительно к вопросам арбитражного процесса: Постановление Пленума ВАС РФ от 11 июня 1999 г. // Вестник ВАС РФ. – 1999. – № 8. – С. 5-13.

7. О некоторых вопросах подведомственности дел судам и арбитражным судам: Постановление Пленума Верховного Суда РФ и Пленума ВАС РФ от 18 августа 1992 г. // Сборник постановлений пленумов Верховных судов СССР и РСФСР (Российской Федерации) по гражданским делам. – М., 1997. – С. 277-278.

8. О применении судами общей юрисдикции общепризнанных принципов и норм международного права и международных договоров Российской Федерации: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 10.10.2003 № 5 // Российская газета. – № 244. – 2003. – 2 декабря.

6.4. Интернет-ресурсы

1. www.kremlin.ru – официальный сайт Президента Российской Федерации.
2. www.gov.ru – сервер органов государственной власти Российской Федерации.
3. <http://www.gov.ru/main/page7.html> – официальный сайт Федерального собрания РФ.
4. <http://www.duma.gov.ru/> – официальный сайт Государственной Думы ФС РФ.
5. www.vsrfr.ru – официальный сайт Верховного Суда Российской Федерации.
6. www.ksrfr.ru – официальный сайт Конституционного Суда Российской Федерации.
7. <https://epp.genproc.gov.ru/web/gprf> – официальный сайт Генеральной Прокуратуры Российской Федерации.
8. <http://www.rg.ru> - официальный сайт газеты «Российская газета».
9. <http://regulation.gov.ru/index.html> - единый портал для размещения информации о разработке федеральными органами исполнительной власти проектов нормативных правовых актов и результатов их общественного обсуждения.
10. <http://pravo.gov.ru/> - официальный интернет-портал правовой информации.
11. <https://sudact.ru/> - Интернет-ресурс Судебные и нормативные акты РФ (СудАкт) – база судебных актов, судебных решений и нормативных документов.

Базы данных, информационно-справочные и поисковые системы

<http://www.iprbookshop.ru/> - Электронно-библиотечная система IPRbooks

<http://www.consultant.ru/> - Справочно-правовая система «Консультант Плюс»

www.korunb.nlr.ru - корпорация универсальных научных библиотек (подбор электронных ресурсов и литературы по запросу пользователя), – российская национальная библиотека

6.5. Иные источники

1. Тисленко, Ж. А. Международные стандарты финансовой отчетности : методическое пособие для семинарских (практических) занятий / Ж. А. Тисленко. — Симферополь : Университет экономики и управления, 2019. — 58 с. — ISBN 2227-8397. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/89487.html> (дата обращения: 06.09.2022).

2. Слива-Щерба, Ю. В. Мировая экономика и международные экономические отношения. Ч.1 : учебно-методическое пособие в 2-х частях / Ю. В. Слива-Щерба. — Симферополь : Университет экономики и управления, 2018. — 128 с. — ISBN 2227-8397.

— Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/83932.html> (дата обращения: 06.09.2022).

3. Дженовези, Антонио . Лекции о торговле, или О гражданской экономике [Текст] : монография / Антонио Дженовези. - М. : Институт Гайдара, 2016. - 712 с.

4. Хелпман, Элханан. Понимание мировой торговли [Текст] : монография / Э. Хелпман. - Москва : Институт Гайдара, 2017. - 312 с

5. Груздев, Владислав Викторович. Условные сделки в статике и динамике гражданского оборота [Текст] / Владислав Викторович Груздев // Журнал российского права. - 2020. - №9. - С. 68-80.

6. Поваров, Ю. С. Юридически значимое сообщение и сделка: анализ концептуальных подходов к соотношению [Текст] / Ю. С. Поваров // Журнал российского права. - 2020. - №7. - С. 65-71.

7. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы

1. Специализированные залы для проведения лекций и аудитории для проведения семинарских и практических занятий с использованием мультимедийного оборудования и возможностью прямого выхода в сеть Интернет.

2. Специализированная мебель и оргсредства: аудитории и компьютерные классы, оборудованные посадочными местами.

3. Технические средства обучения: Персональные компьютеры; компьютерные проекторы; звуковые динамики; программные средства, обеспечивающие просмотр видеофайлов в форматах AVI, MPEG-4, DivX, RMVB, WMV.

4. Лицензионные электронные ресурсы: Windows, Microsoft Office (Excel, InfoPath, PowerPoint, Publisher, Word).

5. Информационные справочные и поисковые системы «Консультант Плюс», «Гарант».